

2月号

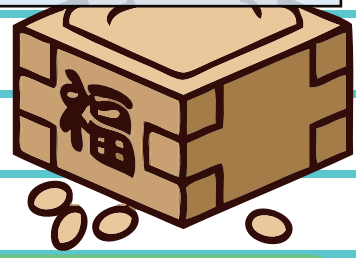


ぐっちゃんレポート

Good Chance Report

<http://www.intec-sw.co.jp/>
info@intec-sw.co.jp

株式会社インターテクノ



新着ホームページ



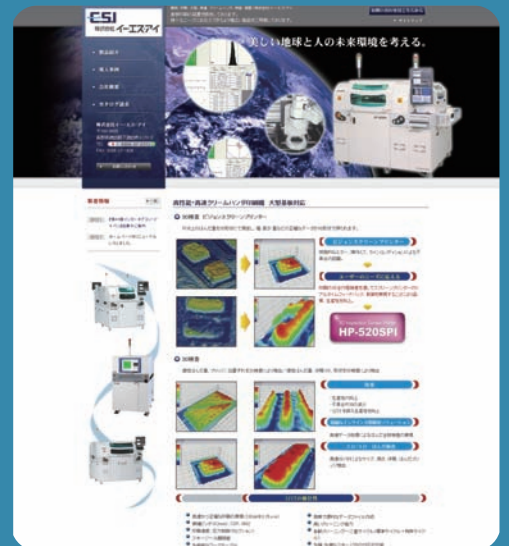
株式会社カネル 様
<http://www.hokuou-kagu.jp/>

岡谷市にあるカネル家具（株式会社カネル）様では、北欧のデザイナーズ家具やインテリア、雑貨を販売しています。
この度、インターネット上でも買い物ができる北欧家具の販売サイトを公開いたしました！
有名デザイナーズ家具はもちろん、デンマークの良質な無垢材家具など、見ているだけでも楽しいホームページです。
是非ご覧ください。



株式会社イー・エス・アイ 様
<http://www.elsc.co.jp/>

長野県下諏訪にある株式会社イー・エス・アイ様は、基板製造等に必要
な基板印刷機を販売されています。
大型基板に対応した、高性能・高速な印刷機を扱っており、はんだ量を
3D測定し、幅・長さ・量など正確なデータが得られます。
大型基板印刷機のことなら株式会社イー・エス・アイ様まで
お気軽にご相談ください。



リニューアル

株式会社ユーシン 様
<http://www.yushin-kk.co.jp/>

株式会社ユーシン様では、FA・省力化装置や専用機的设计・製作を
行なっています。
確かな技術と創造力で、お客様に合わせたオーダーメイドの機器装置を
ご提案しています。
FA・省力化装置のことでしたら、株式会社ユーシン様まで、
お気軽にご相談ください。





今月のお役立ち情報

新人〇し、つぶれかけの会社をまかされる (佐藤義典著)

今月のテーマはマーケティングです。
「新人〇し、つぶれかけの会社をまかされる」(佐藤義典著)より
身近なところで活躍するマーケティングをご紹介します。



マーケティング = 価値を提供して利益を得ること

言葉だけ聞くと難しく感じますが、実はマーケティングは私たちの身近なところで行われているのです！

例えば！



野菜嫌い
なんだよな…

最近豆ばかりだから
栄養が偏っちゃってるかも



野菜ジュースを
飲もう！



そういえば
野菜ジュースの
キャンペーンをやっていたぞ！

「野菜が足りない」→「野菜を食べよう」というのが論理的・直接的な解決策ですが、
「野菜が足りない」→「野菜ジュースを飲もう」というのがマーケティングの影響になります！

この場合…



売っているもの



野菜ジュース

価値

不足していた栄養を野菜を食べないで手軽に補える。
野菜が嫌いでも飲みやすい。
野菜を食べるよりもいろいろな種類の栄養がとれる。
いろいろな味が楽しめる。

売っているのは「野菜ジュース」かもしれませんが、実際お客様がお金を払って買っているのは「野菜ジュース」がもたらす「何かいいこと」です。
たとえば「手軽に栄養をとること」であったり、「野菜の代わり」だったりします。
これらがお客様にとっての「価値」となりますが、この「価値」に応じて、やるべきことが変わってきます。

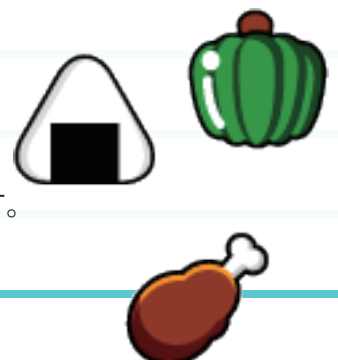
お客様の立場に立つ…

お客様にとっての「価値」を考えるときは、自分がお客様の立場に立って考えることが必要です。
では、お客様の立場に立った考え方、とは？

「使い方を考える！」 → TPO(時間、場所、状況)

例えば「朝、鏡の前で、髪の毛をセットしながら、何かを食べる」という状況。
ここから「忙しい朝の朝食」という価値が生まれます。

このように状況からお客様の「価値」を考え、マーケティングにつなげていくのです。
売り上げを増やす手段として、マーケティングを考えてみてはいかがでしょうか？



編集後記

ぐっちゃんレポート2月号、お楽しみいただけただけでしょうか？

晴れていても寒い日がまだまだ続きます。体調を崩さないように気を付けながら元気に仕事に臨んでいきたいですね！